



Rédaction et négociation de contrats



OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Comprendre les différents types de contrats
- Connaître les clauses principales et leur rédaction
- Connaître les spécificités liées aux négociations précontractuelles



COMPÉTENCES VISÉES

- Reconnaître les engagements essentiels d'un contrat
- Savoir négocier les clauses d'un contrat



PRÉREQUIS

- Aucun prérequis nécessaire



PUBLIC

- Responsable juridique, juriste
- Personne en charge de la compliance
- Chargé d'affaires règlementaires

PROGRAMME

1. **Principes généraux des contrats**
 - Différents types de contrats
 - Critères de validité d'un contrat
 - Documents nécessaires : cahier des charges
2. **Rédaction du contrat**
 - Définir l'objet, la durée
 - Conditions financières
 - Propriété intellectuelle
 - Transfert, cession de contrats
3. **Négociation du contrat**
 - Négociation des clauses
 - Mise en pratique avec des études de cas

DATES 2025

DURÉE

TARIF

16 JANVIER 4 DECEMBRE	1 JOUR	*1 000€ HT PAR PARTICIPANT
--------------------------	--------	----------------------------------

* À partir de 3 participants du même organisme
: 900 € HT / participant